



# Conditions générales de vente



## Nos conditions générales de vente

---

### Article 1 - Objet

Les présentes conditions régissent les ventes par la société Lead and Win Institute, SAS, RCS de Versailles 904 754 140 00013- des prestations de formation.

### Article 2 - Prix

Les prix de nos produits sont indiqués en euros HT (TVA de 0% et autres taxes applicables au jour de la commande), sauf indication contraire.

Toutes les commandes quelle que soit leur origine sont payables en euros.

### Article 3 – Commandes

Toute commande suppose l'adhésion aux présentes Conditions Générales. Toute confirmation de commande entraîne votre adhésion pleine et entière aux présentes conditions générales de vente, sans exception ni réserve.

L'ensemble des données fournies et la confirmation enregistrée vaudront preuve de la transaction.

Vous déclarez en avoir parfaite connaissance.

La confirmation de commande vaudra signature et acceptation des opérations effectuées.

### Article 4 – Conditions de paiement (règlement)

Le fait de valider votre commande implique pour vous l'obligation de payer le prix indiqué.

Le règlement de vos achats s'effectue par CB.

Nos prestations sont payables à 30 jours date de facture.

### Article 5 - Responsabilité

Les services proposés sont conformes à la législation française en vigueur. La responsabilité de la société Praxima ne saurait être engagée en cas de non-respect de la législation du pays de recrutement ou de livraison du service autre que la France. Par ailleurs, la société Praxima ne saurait être tenue pour responsable des dommages résultant des agissements des personnes recrutées par ses soins.

### Article 6 - Droit applicable en cas de litiges

La langue du présent contrat est la langue française. Les présentes conditions de vente sont soumises à la loi française. En cas de litige, les tribunaux français seront les seuls compétents.

### Article 7 - Propriété intellectuelle

Tous les éléments du site leadandwin.fr sont et restent la propriété intellectuelle et exclusive de la société Maujonnet Consulting. Nul n'est autorisé à reproduire, exploiter, rediffuser, ou utiliser à quelque titre que ce soit, même partiellement, des éléments du site qu'ils soient logiciels, visuels ou sonores. Tout lien simple ou par hypertexte est strictement interdit sans un accord écrit exprès de la Société Lead and Win Institute.

### Article 8- Archivage Preuve

La société Lead and Win Institute archivera les bons de commandes et les factures sur un support fiable et durable constituant une copie fidèle conformément aux dispositions de l'article 1348 du Code civil.

Les registres informatisés de la société Lead and Win Institute seront considérés par toutes les parties concernées comme preuve des communications, commandes, paiements et transactions intervenus entre les parties.